

# 小さな会社の売れる仕組みづくりセミナー

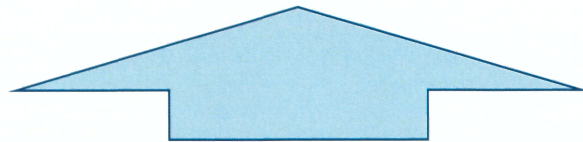
志木市商工会と武蔵野銀行で連携して「小さな会社の売れる仕組みづくりセミナー」を開催します。顧客から選ばれ続けるポイントなどをお伝えします。

日時	2018年9月12日(水) 18:00～20:00	 <p>アクセス：志木駅東口より徒歩10分（ユリノ木通り）</p>
会場	武蔵野銀行 志木支店 志木市本町6-19-7	
参加費	無料	
定員	30名（お申込順）	
対象	中小企業・小規模事業者の方	
主催	志木市商工会・武蔵野銀行志木支店	

テーマ	顧客に選ばれ続けるビジネスモデル
基調講演 講師	株式会社カケハシ・スタイル 代表取締役 田中 大介 氏 (中小企業診断士)
	<ul style="list-style-type: none"> <li>①ビジネスモデル3つのポイント</li> <li>②顧客を増やすWebマーケティング</li> <li>③小さな会社でも活用できる補助金、経営革新計画承認制度</li> </ul>
事例発表 講師	有限会社ニュータイムス社 代表取締役 岩下 隆 氏 (2018年3月 経営革新計画承認企業)

顧客の価値観が多様化し、競争も激しくなっている中、売上を上げていくためには、顧客から選ばれ続けるビジネスモデルへ変革していく必要があります。そのためのポイントをわかりやすくお伝えしますので、お気軽にご参加ください。

裏面をご覧の上、電話またはFAXでお申込みください



志木市商工会 行

# 小さな会社の売れる仕組みづくりセミナー 参加申込書

FAX

048-471-0057

**【電話またはFAXでお申込みください】**

お申込み後、連絡のない場合は受付が完了しています。定員を超えた場合のみ、ご連絡します。

電話

048-471-0049

以下にご記入の上、お間違いのないようお送りください。

貴社名			
お名前			
ご役職			
ご住所	〒		
TEL		FAX	
E-mail			
当セミナーをお知りになった経緯に、 <input checked="" type="checkbox"/> してください	<input type="checkbox"/> 武蔵野銀行 志木支店 <input type="checkbox"/> 志木市商工会 <input type="checkbox"/> その他 ( )		

※駐車場に限りがありますので、出来る限り公共交通機関をご利用してお越し下さい。

※本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、当セミナーのご案内やご連絡だけに使用いたします。

## お問い合わせ先

武蔵野銀行 志木支店 TEL 048-471-3355

[平日 9:00~17:00] (土・日・祝日を除く)

担当: 岡田

志木市商工会 TEL 048-471-0049

[平日 8:30~17:15] (土・日・祝日を除く)

担当: 井上