

令和4年度

# 第3回経営分析セミナー



～ 自社を正しく知り、利益を生み出すためのポイント ～

環境は目まぐるしく変化しています。日頃から経営分析し、自社の強みや課題を把握している企業ほど、変化に対応し、業績を伸ばしていることが統計から分かっています。

自社を正しく知るためのポイントは何か、決算書をどのように読み解けばいいのか。

アフターコロナに向けて会社の舵取りをするための「羅針盤」となる知識を簡潔に分かりやすくお伝えいたします。



## ■講師紹介

株式会社カケハシ・スタイル

代表取締役 田中大介

中小企業診断士 × ネットショップ店長

1977年東松山市生まれ。川越高校、上智大学外国語学部卒業。大学卒業後すぐに音楽CDのネットショップを起業して現在22年目。顧客との絆づくりに注力した結果、Amazonや音楽配信が主流となる中で、ファン顧客から選ばれ続けている。2016年からは中小企業診断士として、地域のお店の販売促進や計画づくりのサポートを中心に活動。350社以上の経営計画策定、各商工会でのセミナー実績がある。

## ■このような方におすすめです。

- ・今の経営を見つめ、今後の経営を考えたい。
- ・貸借対照表を見れるようになりたい。
- ・売上はあるのに利益は少ない。利益を上げたい。

|            |   |
|------------|---|
| 開催日時<br>会場 | 令和4年11月22日(火) 18:30～20:30<br>志木市民会館パルシティ 205会議室   |
| 対象者        | 志木市内に事業所を有する小規模事業者  |
| 講師         | 中小企業診断士 田中大介氏   |
| プログラム      | <ul style="list-style-type: none"><li>・ 簡単！決算書の読み方</li><li>・ 儲けを増やすためのチェックポイント</li><li>・ ビジネスモデルを簡潔に理解する</li><li>・ 「リソース」と「顧客」を突破口に考える</li><li>・ 経営分析ツールの紹介</li></ul> |
| 受講料        | 無料  |
| 募集人数       | 20名(先着順)  |
| 申込方法       | 裏面受講申込書に必要事項をご記入のうえ、志木市商工会担当あて、電話・FAXまたは直接窓口にてお申込みください。   |
| 問い合わせ      | 志木市商工会 担当 井上、藪下 TEL:048-471-0049 FAX:048-471-0057   |

※申込書は裏面をご覧ください

経営発達支援計画 伴走型小規模事業者支援推進事業

FAX.048-471-0057

令和4年度  
第3回経営分析セミナー  
参加申込書

下記のとおり、第3回経営分析セミナーへ参加を致します。

令和 年 月 日

|               |   |
|---------------|---|
| 参加コース         | *参加希望のコースへ <input checked="" type="checkbox"/> をご記入ください。<br><input type="checkbox"/> 11月22日開催 |
| 住 所           |   |
| 事業所名          |   |
| 電話番号          | — —   |
| 出席者名<br>(複数可) | 名   |

<日 程>

令和4年11月22日(火) 18:30~20:30

<会 場>

志木市民会館パルシティ 205会議室

志木市商工会

TEL.048-471-0049

FAX.048-471-0057